

Accompagnement STRATÉGIE DIGITALE

Accueil / Conseil & Accompagnement / Accompagnement stratégie digitale

Expertisme vous accompagne et vous conseille pour mener à bien votre stratégie digitale et marketing et ainsi atteindre les objectifs que vous vous êtes fixé afin de faire de votre présence sur le digital un puissant outil marketing et générateur de leads et de ventes.

Générer du trafic numérique sur votre site Internet, convertir vos prospects en clients et les fidéliser... Quel que soit votre domaine d'activité, la présence numérique de votre entreprise et une bonne communication digitale est aujourd'hui indispensable pour séduire un potentiel client.

Pour réussir à atteindre vos objectifs de conquête, de fidélisation ou de communication, vous devez mettre en place une véritable **stratégie digitale marketing tant sur le web que sur les réseaux sociaux**.

Cette stratégie digitale se définit et se met en œuvre par un ensemble d'actions et de leviers qui vont permettre de répondre à vos objectifs par le biais d'outils digitaux et du marketing en ligne.

- La création (ou refonte) d'un site Internet ou d'un blog pour votre entreprise,
- L'utilisation des réseaux sociaux,
- L'optimisation du référencement naturel SEO ou payant SEA,
- La mise en place de campagnes de publicité sur les réseaux sociaux ou sur les réseaux de contenus médias en fonction de vos cibles,
- La création de contenus optimisés et leur diffusions par des stratégies d'Inbound marketing
- ...

La réussite d'une stratégie digitale réside sur le choix des bons supports de communication et des outils adaptés au besoin de votre entreprise. Il ne suffit pas d'utiliser quelques canaux au hasard pour avoir une **stratégie digitale** impactante et efficace, mais construire un plan d'action détaillé étapes par étapes est essentiel.

Notre accompagnement digital vous propose de vous aider à identifier vos objectifs pour mieux définir la stratégie numérique et la transformation digitale de votre entreprise, et ainsi optimiser la mise en œuvre opérationnelle de vos actions de conquête commerciale, de fidélisation clients ou de communication digitale avec des résultats correspondant à vos objectifs initiaux tout en prenant en compte vos ressources disponibles..

Nos conseils et notre accompagnement dans la **définition de votre stratégie digitale** et sa mise en œuvre étape par étape, vous permettront d'atteindre vos objectifs :

- Augmenter votre nombre de visites sur votre site ou votre blog d'entreprise et cibler vos visiteurs,
- Générer des leads qualifiés
- Multiplier vos ventes de produits,
- Monétiser votre trafic,
- Fidéliser vos visiteurs et clients,
- Promouvoir vos produits et services auprès de vos cibles,
- Améliorer la visibilité de votre contenu en ligne et sur les réseaux sociaux,
- Piloter votre e-réputation,
- Optimiser votre positionnement sur Google par rapport à vos concurrents grâce au référencement naturel SEO et/ou payant SEA (publicité),
- Bénéficier de la force et des indicateurs des Social Ads, du remarketing ou du retargeting,
- Déployer vos stratégies e-commerce (comparaison avec les entreprises concurrentes),
- Mettre en place une stratégie Phygital dans votre point de vente,
- Bien communiquer sur vos offres commerciales (visibilité des offres pour les clients),
- Augmenter votre retour sur Investissement et vos résultats,
- Mesurer vos principaux indicateurs de suivi de votre audience.

Nous mettons toute notre expertise BtoB et BtoC accumulée auprès de nos clients existants au service de votre stratégie digitale.

Pour cela nous vous proposons de :

- **Faire un état des lieux de votre écosystème digital** (audit),
- **Identifier chaque objectif** marketing de manière réaliste et atteignable,
- **Structurer un plan d'actions digital** à mettre en place à court, moyen et long terme.
- **Obtenir un audit de vos principaux concurrents** BtoB comme en BtoC.
- **Analyser l'expérience web et de la performance webmarketing** de vos supports et de votre contenu : Nos experts réalisent un diagnostic des performances de votre site web, votre référencement naturel, vos réseaux sociaux ou encore vos campagnes emailing.
- **Définir les leviers webmarketing par rapport à vos objectifs inbound** : cible et typologie de client, budget, canaux, ...
- **Mettre en place une stratégie cible par levier** : notre expertise en création de sites institutionnels et e-commerce, landing page, du référencement et de l'emailing, nous permettent de vous proposer un accompagnement vers l'action et la stratégie à mener sur ces leviers de leads.
- **Bénéficier d'un accompagnement global sur le long terme** : Nos experts et consultants se tiennent à votre disposition pour répondre à vos interrogations et vous accompagner au quotidien sur vos projets pour faire évoluer vos supports et outils de communication.

N'hésitez pas à interroger nos Experts en leur transmettant votre projet pour optimiser votre stratégie digitale et vos contenus web en fonction de votre Budget !

nos prestations

DIGITALES

Accompagnement stratégie digitale

ACCOMPAGNEMENT TRANSFORMATION DIGITALE

Ne tardez plus à engager votre transformation digitale. Faîtes évoluer vos méthodes de travail, utilisez de nouveaux outils et améliorez considérablement l'efficacité de votre entreprise et de vos équipes.



ACCOMPAGNEMENT & ANIMATION CO-CRÉATION

Stimulez la créativité et l'intelligence collective au sein de votre entreprise pour développer de nouveaux projets et axes d'amélioration, avec nos ateliers co-création personnalisés et sur mesure.



ACCOMPAGNEMENT ET DÉFINITION STRATÉGIE PHYGITALE

L'influence qu'ont le digital et l'espace de vente physique l'un sur l'autre ont donné le « Phygital ». E-réservation, click and collect, récolte de données, clientelling, paiement mobile,... Adressez-vous à nous pour construire votre stratégie Phygital.



ACCOMPAGNEMENT TRANSFORMATION DIGITALE

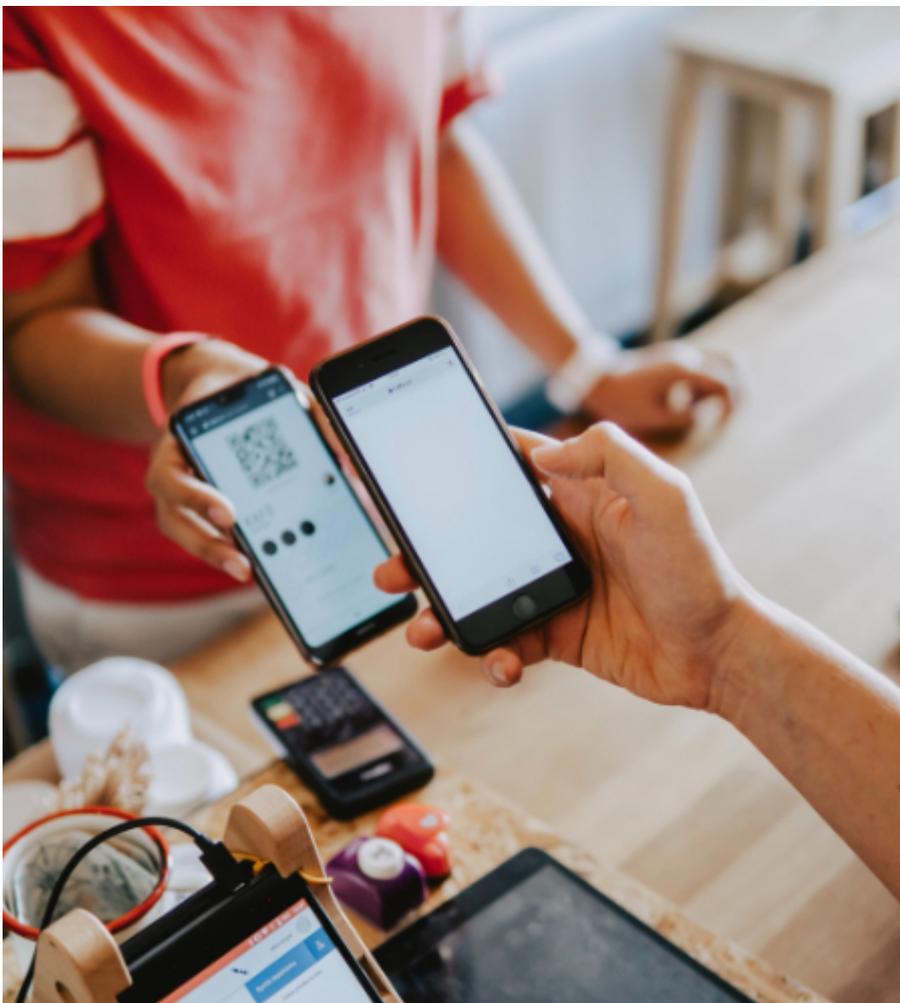
Ne tardez plus à engager votre transformation digitale. Faites évoluer vos méthodes de travail, utilisez de nouveaux outils et améliorez

considérablement l'efficacité de votre entreprise et de vos équipes.



ACCOMPAGNEMENT & ANIMATION CO-CRÉATION

Stimulez la créativité et l'intelligence collective au sein de votre entreprise pour développer de nouveaux projets et axes d'amélioration, avec nos ateliers co-création personnalisés et sur mesure.



ACCOMPAGNEMENT ET DÉFINITION STRATÉGIE PHYGITALE

L'influence qu'ont le digital et l'espace de vente physique l'un sur l'autre ont donné le « Phygital ». E-réservation, click and collect, récolte de données, clientelling, paiement mobile,... Adressez-vous à nous pour construire votre stratégie Phygitale.

***Contactez-nous
pour votre projet digital***

VOUS AVEZ UN PROJET ?