

Formations : Directions Commerciales

Accueil / Formations / Formations Directions Commerciales



Les formations “Directions commerciales”, proposées par **Expertisme**, visent à développer les compétences et les connaissances nécessaires pour assumer efficacement des fonctions de direction dans le domaine commercial.

Ces formations se focaliseront sur les différentes stratégies et tactiques commerciales, ainsi que sur le management des équipes commerciales. Les différentes formations aborderont tout d’abord les fondements de la direction commerciale, en mettant l’accent sur la compréhension des principaux concepts et théories liés au domaine.

Vous aurez l’occasion de vous familiariser avec les rôles et les responsabilités d’un directeur commercial, ainsi qu’avec les compétences clés requises pour réussir dans ce poste.

Aux côtés de nos Formateurs Experts Métiers, vous en apprendrez plus sur les stratégies commerciales. Vous verrez comment élaborer des plans d’action commerciaux efficaces, en prenant en compte les différentes variables et en identifiant les segments de marché à cibler. Des techniques de gestion de la relation client seront également abordées, vous permettant de maintenir et de développer des relations durables avec les clients. Enfin, les formateurs aborderont les nouvelles tendances et technologies liées au domaine commercial. Vous aurez l’occasion de découvrir les innovations les plus récentes en matière de vente et de marketing, ainsi que les outils digitaux et les plateformes en ligne qui peuvent faciliter le travail d’une direction commerciale.

Les formations “Directions commerciales” vise à fournir aux participants les compétences et les connaissances nécessaires pour exceller en tant que directeurs commerciaux. En mettant l’accent sur les stratégies commerciales, le management des équipes et les nouvelles tendances du secteur, elles vous prépareront à relever les défis du monde des affaires d’aujourd’hui.

Formations Directions Commerciales sur mesure

Formation Prospector et Gagner de nouveaux clients 2 jours

Formation Réussir son rendez-vous Commercial 14 Heures soit 2 jours

Formation Optimiser son portefeuille client 14 Heures soit 2 jours

Formation Social Selling – Réussir la conquête de ses clients sur LinkedIn 2 jours

Formation Techniques et Méthodes de prospection par LinkedIn 1 jour

Formation Construisez votre stratégie de conquête commerciale sur Internet et les réseaux sociaux 2 jours

JTNDZGI2JTiwY2xhc3MIM0QIMjYb3cIMjBwdDM1JTiwZXhwLWN0YSUyMGRlbn9zM9ybWF0aW9uX3RpdGxIJTlyJTNF

CERTIFICATION QUALIOP

Depuis Septembre 2020, **Expertisme** arbore la Certification Qualiopi. Nous répondons ainsi aux récents critères qualités imposés par le décret n°2015-790 du 30 juin 2015 à tout organisme de formation souhaitant perdurer. Ainsi nous adaptons mieux à chacun de nos stagiaires en les accompagnant, et en prenant compte de leurs appréciations.

DES CONTENUS SUR MESURE

Que votre formation soit dans un cadre individuel ou intra-entreprise, nous créons leurs contenus sur mesure en fonction de vos attentes et des objectifs fixés. Nous sommes pragmatiques en vous proposant un transfert de compétences qui vous rende très rapidement opérationnel.

LIEUX DE FORMATION

Nous sommes présents au plan national ! Et nous venons vous rejoindre partout en France dans votre entreprise ou dans nos 20 centres de formation : Angers, Aix-en-Provence, Besançon, Bordeaux, Bourges, Chartres, Laval, Lille, Lyon, Marseille, Nantes, Orléans, Paris, Rennes, Rouen, Strasbourg, Dijon, Tours, Troyes

SATISFACTION

Chez **Expertisme**, la satisfaction de nos clients est primordiale, nous y prêtons une très grande attention. C'est la raison pour laquelle Expertisme compte pour l'année 2021, une satisfaction de 98 % de ses stagiaires et clients.

ACCÈS HANDICAP

Chez **Expertisme**, nous accompagnons la différence ! Toute demande spécifique à l'accessibilité de la formation par des personnes handicapées donnera lieu à une attention particulière et le cas échéant une adaptation des moyens de la formation.

FINANCEMENT

Que vous soyez salarié d'une entreprise, demandeur d'emploi inscrit à Pôle Emploi, chef d'entreprise ou un indépendant vous disposez d'un droit à la formation. De nombreux dispositifs existent pour financer jusqu'à 100% des coûts de formations.

AUDIT GRATUIT

Nos Formateurs Experts métiers réalisent un Audit GRATUIT de vos actions mises en œuvre avant la formation et définissent un plan d'action personnalisé qui sera intégré à votre plan pédagogique de formation sur mesure. Cet Audit est proposé sur certaines formations permettant une étude de votre écosystème existant.

