

# **Stratégie de conquête commerciale SUR LES RÉSEAUX SOCIAUX**

Accueil / Réseaux Sociaux / Stratégie de conquête commerciale sur les réseaux sociaux

**L'équipe de l'agence *Expertisme* est constituée d'Experts du digital à votre service pour vous accompagner à construire une stratégie de Social Média Marketing BtoB et vous propose également de monter en compétence avec des formations sur mesure.**

La définition et la mise en œuvre d'une **stratégie de conquête commerciale sur LinkedIn** vous permettra de **prospector**, de **fidéliser vos clients existants et de développer votre chiffre d'affaires**.

Dans un objectif de renforcement opérationnel de votre relation client et de votre démarche commerciale d'entreprise en BtoB, **Expertisme** définit avec vous puis met en œuvre vos objectifs **de conquête commerciale sur le réseau social professionnel** LinkedIn, et/ou Twitter pour y réaliser :

- L'**identification** d'un nouveau prospect ou lead pour votre entreprise,
- La **fidélisation de vos clients**,
- La **diffusion et la recommandation des données de vos offres commerciales dans un contenu web**.

Vous bénéficierez ainsi de la place des **réseaux sociaux pour votre conquête commerciale de nouveaux prospects, la fidélisation de vos clients (CRM), la création d'offres spécifiques, la veille stratégique et opérationnelle, la publication de contenus optimisés et l'animation de vos différentes communautés sur Internet**.

**Avoir comme objectif commercial de mener une stratégie de Social Selling sur les réseaux sociaux à plusieurs avantages :**

- La communication sur les réseaux sociaux permet à votre entreprise d'obtenir des espaces de visibilité puissants et moins coûteux qu'un média classique pour faire connaître votre entreprise auprès de vos prospects, votre marque, vos produits et services, votre expertise client,...
- Les réseaux sociaux professionnels comme LinkedIn ou Twitter permettent de tenir informer votre communauté cible (clients et prospects) de votre actualité avec des contenus originaux : diffusions d'événements, webinaires, informations management, relation média, lead / actualité de l'entreprise sur une page ou un compte dédié...
- Le social Selling vous permet d'alimenter votre capacité de prospection et votre cycle de vente en lead et en contact qualifiés,
- Vous pouvez réaliser facilement la promotion de vos services et produits, en diffusant du contenu sur internet comme vos plaquettes commerciales qui facilitent la vente en ligne et l'achat de vos produits et services.
- D'attirer vos prospects dans votre entonnoir de conversion scénarisé par les informations marketing, en utilisant des outils dédiés à la prospection commerciale (CRM).
- Les réseaux sociaux permettent d'interagir avec votre communauté pour promouvoir des événements commerciaux en garantissant la visibilité d'un événement, le lancement des invitations, la relance auprès de vos communautés et de votre réseau,...
- Les données d'analyse d'audience permettront une véritable mise en place de votre stratégie marketing

Notre équipe à l'agence vous accompagne dans votre stratégie de social selling par une approche éprouvée :

- La réalisation d'un **audit de votre présence sociale digitale**,
- **La définition de votre approche commerciale BtoB** et l'identification des axes de développement potentiels compte tenu de votre secteur d'activité, de vos services et de votre écosystème concurrentiel,
- L'accompagnement et les recommandations auprès de votre équipe commerciale à l'**optimisation de leurs profils LinkedIn et de la page de l'entreprise** dans un objectif d'optimisation du référencement naturel et d'optimisation de votre visibilité, la commercialisation et des actions de prospections clients.
- **La création ou de l'optimisation des Comptes/Pages** et groupes dans les règles de l'art, et en cohérence avec la stratégie sociale définie conjointement,
- L'installation d'outils d'automatisation de la prospection pour votre équipe commerciale, la configuration de différents scénarios marketing de prises de contacts, la gestion des relances et le closing client.

De plus chacun de ces réseaux sociaux permettent de mettre en place une campagne publicitaire de Social Ads

ciblée sous différents formats de communication pour toucher plus précisément vos clients et vos prospects. Nos experts réalisent pour vous l'achat publicitaire nécessaire pour atteindre vos cibles

Nos Experts en Web Marketing mettront en œuvre votre management de Social Selling et optimiseront votre conquête commerciale pour votre entreprise et votre cible client / prospect.

Des formations pour de futurs commerciaux sont également disponibles pour vos entreprises dont les objectifs seraient en lien avec la communication digitale.

**La conquête du digital n'attend que vous !**  
**Contactez nos experts marketing pour obtenir un devis.**

*nos prestations*

***DIGITALES***

Stratégie de conquête commerciale sur les réseaux sociaux

## **STRATÉGIE DE PRÉSENCE ET COMMUNITY MANAGEMENT SUR LES RÉSEAUX SOCIAUX**

Ensemble, nous définissons et mettons en œuvre votre stratégie de présence sociale globale BtoB et BtoC. Gérez votre présence sur les réseaux sociaux de la meilleure manière.



## **SOCIAL ADS - STRATÉGIE PUBLICITAIRE SUR LES RÉSEAUX SOCIAUX**

Besoin de booster la visibilité de vos messages sur vos réseaux sociaux, nos spécialistes en Social Ads réalisent vos campagnes de Socials Ads : Instagram, Facebook, LinkedIn, Twitter, Snapchat, TikTok...



## **STRATÉGIE DE PRÉSENCE ET COMMUNITY MANAGEMENT SUR LES RÉSEAUX SOCIAUX**

Ensemble, nous définissons et mettons en œuvre votre stratégie de

présence sociale globale BtoB et BtoC. Gérez votre présence sur les réseaux sociaux de la meilleure manière.



## **SOCIAL ADS - STRATÉGIE PUBLICITAIRE SUR LES RÉSEAUX SOCIAUX**

Besoin de booster la visibilité de vos messages sur vos réseaux sociaux, nos spécialistes en Social Ads réalisent vos campagnes de Socials Ads : Instagram, Facebook, LinkedIn, Twitter, Snapchat, TikTok...

***Contactez-nous  
pour votre projet digital***

VOUS AVEZ UN PROJET ?